

Das Bandtagebuch mit EINSHOCH6

Folge 20: VERKÄUFER MIT HERZ

MANUSKRIFT

Sie sind meist freundlich und möchten, dass die Kunden sich gut fühlen: Verkäufer. Aber es gibt auch Verkäufer, die den Kunden alles versprechen würden, um ihnen ihre wertlose Ware zu verkaufen.

*Hahahaha! Herzlich willkommen, meine Damen und Herren!
Schön, dass Sie gekommen sind zu „Wir **nehmen Sie aus**“*

Hier sind wir wieder, die Verkäufer mit Herz,
verkaufen Ware von **unschätzbarem** Wert.
Bestellen Sie bequem und direkt von zu Haus!
Sie **schenken uns** Ihr **Vertrauen**, und wir nehmen Sie aus.

Herzlich willkommen zu „Wir nehmen Sie aus“!
Ja, wir wollen nur Ihr Geld, also geben Sie's aus!
Und wie immer haben wir genau das Richtige für Sie.
Eine Weltsensation! So was gab es noch nie!
Doch nur heute gibt's das **exklusive Sonderangebot**.
Also rennen Sie schnell zum Telefon, seien Sie kein **Idiot**!
Die Leitung läuft schon heiß!
Ja, bestellen Sie lieber gleich!
Jetzt bei uns zum besten Preis!
Nur **solang** der **Vorrat reicht!**

Hier sind wir wieder, die Verkäufer mit Herz,
verkaufen Ware von unschätzbarem Wert.
Bestellen Sie bequem und direkt von zu Haus!
Sie schenken uns Ihr Vertrauen, und wir nehmen Sie aus.

Ja, meine Damen und Herren!

Zögern Sie nicht länger, worauf warten Sie noch – worauf?
Staunen Sie, kaufen Sie, **wagen** Sie's doch! Ja, ja!
Jetzt gibt es eine Überraschung gratis dazu. Nein!
Für nur 9,95, **greifen** Sie zu!
Dieses **smarte** Produkt im eleganten Design
ist, wenn Sie jetzt gleich bestellen, morgen bei Ihnen daheim.
Gleich erfahren Sie noch mehr – **es geht weiter im Programm**
nach einer kurzen Werbepause, also **bleiben** Sie **dran!**

Das Bandtagebuch mit EINSHOCH6

Folge 20: VERKÄUFER MIT HERZ

Hier sind wir wieder, die Verkäufer mit Herz,
verkaufen Ware von unschätzbarem Wert.
Bestellen Sie bequem und direkt von zu Haus!
Sie schenken uns Ihr Vertrauen, und wir nehmen Sie aus.

Hier sind wir wieder, die Verkäufer mit Herz,
verkaufen Ware von unschätzbarem Wert.
Bestellen Sie bequem und direkt von zu Haus!
Sie schenken uns Ihr Vertrauen, und wir nehmen Sie aus.

Wie schön, dass Sie wieder bei uns eingeschaltet haben,
denn es **wird** ja **höchste Zeit**, dass wir Sie weiter **verarschen**.
Kleiner Scherz **am Rande**, wir sind ja nicht die Konkurrenz.
Wir überzeugen nur mit unserer **Kompetenz**.
Glauben Sie denn wirklich, diese Augen könnten lügen?
Wir würden alles für Sie tun, aber niemals betrügen!

GLOSSAR

jemanden aus|nehmen – umgangssprachlich für: jemanden dazu bringen, zu viel Geld für etwas zu bezahlen

unschätzbar – hier: sehr hoch; unglaublich groß

jemandem sein Vertrauen schenken – jemandem vertrauen

exklusiv – edel; ausschließlich für bestimmte Personen gedacht

Sonderangebot, -e (n.) – eine Ware, die für kurze Zeit sehr preisgünstig angeboten wird (z. B. in einem Supermarkt)

Idiot, -en/Idiotin, -nen – umgangssprachlich für: eine sehr dumme Person

die Leitung läuft schon heiß – umgangssprachlich für: es rufen viele an

solang – hier: für den Zeitraum, in dem etwas passiert

Vorrat, Vorräte (m.) – etwas (oftmals Lebensmittel), das in einer großen Menge gelagert wird und später verbraucht oder verkauft werden kann

reichen – genug sein; in ausreichender Menge vorhanden sein

zögern – mit einer Entscheidung warten; sich nicht trauen

etwas wagen – den Mut haben, etwas zu tun

zu|greifen – hier umgangssprachlich für: ein Angebot annehmen

smart (aus dem Englischen) – hier: modisch und elegant

es geht weiter im Programm – hier: die Sendung geht weiter

dran|bleiben – hier: den Fernseher nicht ausschalten

es wird höchste Zeit – umgangssprachlich für: etwas eilt; für etwas bleibt wenig Zeit

jemanden verarschen – umgangssprachlich für: es nicht ernst mit jemandem meinen; sich über jemanden lustig machen; jemanden austricksen

am Rande – hier: nebenbei

Kompetenz, -en (f.) – hier: das Können; die Fähigkeit in einem bestimmten Bereich